**名古屋創業準備ルーム「ドリーム・ナビ」 利用申込書**

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　令和　　年　　月　　日

（あて先）

申込年月日を記入する。

公益財団法人名古屋産業振興公社　理事長

　私は名古屋市内にて創業をする予定で、名古屋創業準備ルーム「ドリーム・ナビ」を利用したいので、下記の通り申し込みます。

必ず写真を付けてください。

写真がないと、審査で書類不備となります。

１.申込者

□個人事業主開業届

☑法人設立届

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 住　所 | 〒466-0059名古屋市昭和区福江2-9-33　ナビ白金107 | **写真貼付**最近6か月以内に撮影したもの（縦4cm×横3cm）※データの場合は１Ｍ以下 |
| (ふりがな)氏　名 | 白金　花子 |
| 生年月日 | 年　月　日生（現在　　　歳） | 　性別 | 女 |
| ＴＥＬ(携帯電話等） | 052-883-8711 | Ｅmail | nabi@nipc.or.jp |
| 開業予定の業種 |  | 開業届出の予定時期 | 令和　〇年〇月 |

◆今後、審査結果等含め、ご連絡事項は上記メールアドレスを使用し、ご連絡させていただきます。

情報サービス業、経営コンサルタント、

○○システムの開発、手作り○○販売など

業種や具体的な内容を記入してください。

万が一、通信不備等でメールでのご連絡がつかない場合は、記載の電話番号へお電話いたします。

（個人情報の取扱いについて）

　この利用申込書で知り得た個人情報を利用の可否を判断する資料に利用するほか、以下の目的で利用いたします。

　①この事業を円滑に遂行する目的で、利用者の選考、請求書の発送、利用者名簿等の作成

　②利用期間終了後、当公社が主催するセミナー、研修等のご案内

　③名古屋市又は公社が実施する創業後の状況に関する調査

　また、この利用申込書で知り得た個人情報は、下記に定める場合以外で、本人の同意なく第三者に提供することはございません。

　①当事業報告のため、名古屋市に提供する場合

　②法令に定める場合

２.応募動機

|  |
| --- |
| (1)応募した動機（名古屋創業準備ルームに期待すること）【例】○○なアイデアがあっても創業へ踏み切れずにいたが、創業準備ルームを知り実現化してみようと思った。などより具体的に記入してください |
| (2)名古屋創業準備ルーム「ドリーム・ナビ」を知ったきっかけ該当する番号を丸で囲み、詳細を記入してください。①　ウェブサイト （　　　　　　　　　　）　 ②　チラシ（入手場所　　　　　　　　　　）③　メルマガ　　 （　　　 　　　　　　） 　④　知人　（申込者との関係　　　　　　　）⑤　テレビ・ラジオ　　　　　　　　　　　　　⑥☑その他（　　広報なごや　　　　　　　） |

３.履歴書

|  |
| --- |
| (1)自己ＰＲこの利用申込書が最初の審査（書類審査）となります。アピールすることがあれば、是非記入してください。【例】これまでの○○な経験をいかして○○のビジネスに取り組んでいきたい。　など |
| (2)現在の職業○○株式会社の営業職にて在職。 |
| (3)主な経歴・職歴現在までの主な経歴・職歴を記入してください。【例】○○年○月　卒業○○年○月　○○入社　○○を担当○○年○月　○○退社○○年○月　○○入社　○○に従事　など |
| (4)その他（創業予定事業に関する経験、資格やネットワーク、現在準備していることなど）【例】・前職で築いた、材料○○の仕入先○社、製造協力○社、販売店○社のネットワークがある。・○○の資格もあるので、将来的には取扱業務の拡大を検討している。　など【例】・前職で築いた、材料○○の仕入先○社、製造協力○社、販売店○社のネットワークがある。・○○の資格もあるので、将来的には取扱業務の拡大を検討している。　など【例】・前職で築いた、材料○○の仕入先○社、製造協力○社、販売店○社のネットワークがある。・○○の資格もあるので、将来的には取扱業務の拡大を検討している。　など【例】・前職で築いた、材料○○の仕入先○社、製造協力○社、販売店○社のネットワークがある。・○○の資格もあるので、将来的には取扱業務の拡大を検討している。　など |

４．創業計画書

【例】○○な課題を克服できる、○○な仕組みをビジネス化することで社会と自身にとってWin-winな関係が構築できると考えたから。

　アイデアを具体化したいと思ったから。　など

|  |
| --- |
|  (1)創業の目的・動機 |
| (2)事業内容①　概要【例】○○を代行で行うサービスなど②　想定される顧客ターゲット【例】・働く女性30代～40代・○○に関心のある学生　など③　他社との違い・特色・セールスポイント【例】・大手企業にはない○○な独自のサービスを提供し、　　　私にしかないコネクションを使い、販売ルートを　　　　拡大していくことができる |
| (3)創業計画　※利用開始後から創業予定時期までのスケジュールを具体的に記入してください。

|  |  |
| --- | --- |
| 時　期 | 実　施　す　る　こ　と創業までのスケジュールを記入してください。【例】・事業計画の問題点や課題の洗い出し・融資についての情報収集・事務所探し、契約・ホームページ作成準備・印刷物作成・開業届提出　　　など |
| 年　　月 | 利用が決定した場合の月ごとの計画スケジュールを記入してください。【例】・事業計画の問題点や課題の洗い出し・融資についての情報収集・事務所探し、契約・ホームページ作成準備・印刷物作成・開業届提出　　　など |
| 　　年　　月 | 利用が決定した場合の月ごとの計画スケジュールを記入してください。【例】・事業計画の問題点や課題の洗い出し・融資についての情報収集・事務所探し、契約・ホームページ作成準備・印刷物作成・開業届提出　　　など |
| 年　　月 |  |
| 年　　月 |  |
| 年　　月 |  |
| 年　　月 |  |

 |
| (4)創業後の見通し目標売上額（○○万円/月）や営業戦略(○○年後〇店舗運営)など創業後の見通しを記入してください。目標売上額（○○万円/月）や営業戦略など創業後の見通しを記入してください。 |
| (5)現在直面している課題アイデアはあるが何から始めていいかわからない。出店エリアをどのように決めるか迷っている。　など【例】・何から始めたら良いかわからない。・資金が不足している。　など目標売上額（○○万円/月）や営業戦略など創業後の見通しを記入してください。【例】・何から始めたら良いかわからない。・資金が不足している。　など |